



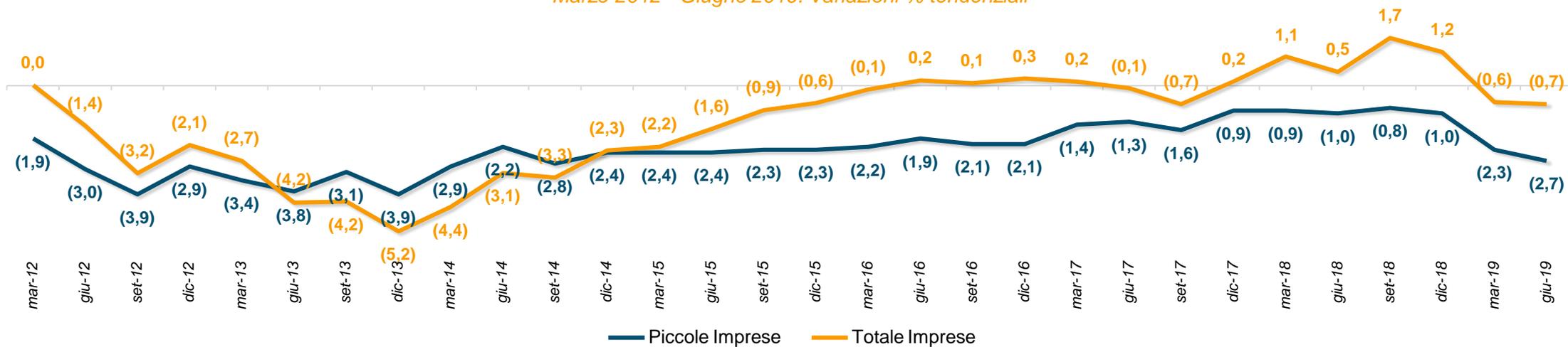
UNA FINTECH PER IL MICROCREDITO

IL PROBLEMA

- ❖ Il sistema produttivo presenta una **forte criticità a livello di prestiti concessi alle piccole imprese**. Negli ultimi sette anni il trend generale dei prestiti concessi alle aziende evidenzia una riduzione media trimestrale dell'1,3%; il segmento relativo ai **prestiti concessi alle micro e piccole imprese registra una decrescita media trimestrale pari al 2,3%**
- ❖ Data la scarsa fiducia delle banche, **le micro imprese e le start-up trovano difficoltà ad accedere al credito**, restando, di conseguenza, compresse nelle prime fasi della loro vita

Serie storica dinamica trimestrale prestiti bancari: Piccole Imprese e Totale Imprese

Marzo 2012 - Giugno 2019. Variazioni % tendenziali



LA SOLUZIONE

- ❖ **Il Microcredito** favorisce la nascita e la crescita delle micro e piccole imprese, fornendo microfinanza laddove il sistema bancario è inadatto ad intervenire
- ❖ La **domanda potenziale in Italia** è molto alta, con richiesta stimata di microcredito di **1,5 miliardi di euro all'anno**
- ❖ Se la domanda venisse soddisfatta si genererebbero **150 mila posti di lavoro ogni anno**



€ 1,5 MLD → + 60.000 Nuove imprese → + 150.000 Posti di lavoro

COME FUNZIONA

La **Normativa** che disciplina gli operatori è **Recente**

2014: *Art. 111 T.U.B. e D.M. n.176 del M.E.F.;*
2015: *disposizioni attuative di Banca d'Italia;*
2016: *primo OMC iscritto nell'elenco di Banca d'Italia;*

Microcredito Di Impresa è un Operatore di Microcredito

Iscritto al n. 12 nell'elenco degli operatori di microcredito tenuto da Banca d'Italia, è un **soggetto vigilato**.
Deve fornire per legge servizi di *tutoraggio* ai soggetti finanziati;

Finanziamenti erogati fino a **€ 35.000**, **garantiti gratuitamente per l'80%**

Per singola operazione a **start-up**, **piccole aziende** e **professionisti** con meno di 5 anni di attività, senza possibilità di concedere garanzie reali (sono invece ammesse garanzie di firma);
I prestiti erogati sono garantiti gratuitamente fino all'80% dal Fondo di Garanzia;

Microcredito: aggiornamenti normativi

Recenti interventi normativi rendono lo scenario per il settore del Microcredito particolarmente favorevole → **IL MOMENTO E' ORA**

Decreto Cura Italia (legge 40/2020):

Gli operatori di microcredito ex art. 111 del TUB, come MDI, potranno ricevere dalle banche **prestiti garantibili all'80% dal Fondo di Garanzia fino a 6,25 mln:**

- notevole incremento nella **reperibilità dei fondi.**
- la **cifra massima erogabile** aumenta da 35.000 a **50.000 Euro:**
- **incremento del prestito medio;**
- Altre norme favorevoli allo studio (estensione alle srl);
- Possibilità di garantirsi sugli impieghi con il **Fondo di Garanzia fino al 90%;**



MICROCREDITO DI IMPRESA

PROFILO

Costituzione	Dicembre 2017
Autorizzazione	Luglio 2018 iscrizione elenco Operatori Microcredito di Banca d'Italia
Sedi	Roma (sede legale) Viterbo (sede operativa) Milano
Capitale Sociale	€ 3.420.770 (interamente versato)
Governance	CdA 9 componenti (sistema tradizionale)
Startup Innovativa	Detrazione fiscale pari al 50% dell'investimento (decreto «Rilancio»)

PERFORMANCE AD OGGI



Da ottobre 2018 ad oggi
180 prestiti erogati



Zone Operatività:

Lazio, Lombardia, Toscana,
Campania, Puglia, Sicilia,
Emilia Romagna e Piemonte



*Break even previsto nel
primo semestre 2020*

BUSINESS MODEL

Business Model MDI competitivo al fine di ottenere la leadership nel settore



- **Struttura di costi leggera. Prevalenza di costi variabili**



- **Approccio Fintech**

- Elevati investimenti in sistemi informativi
- Enfasi su comunicazione digitale
- Gestione dematerializzata delle pratiche online
- Sistemi di scoring a supporto del processo di affidamento
- Strumenti di formazione a distanza online per i tutors
- Strumenti di supporto, quale business plan format proprietario, modello di intervista/analisi sociologica



- **Tre fattori chiave di successo:**
Tecnologia, Competenze specifiche e Formazione

FLUSSO DI APPROVAZIONE

Richiedenti



Tutor



GESTIONE DEMATERIALIZZATA

Il Tutor fornisce supporto in fase di avvio della pratica e monitoraggio post erogazione;

Carica la documentazione per l'istruttoria sul portale dedicato;

Verifica coerenza documentale e business plan;



La Segreteria Fidi di MDI riceve e analizza la documentazione, chiede la garanzia al Fondo Nazionale di Garanzia. Inoltre la richiesta alla direzione generale con parere.

1. DELIBERA
2. EROGAZIONE
3. MONITORAGGIO del Tutor



COMITATO CREDITI



Istruttoria

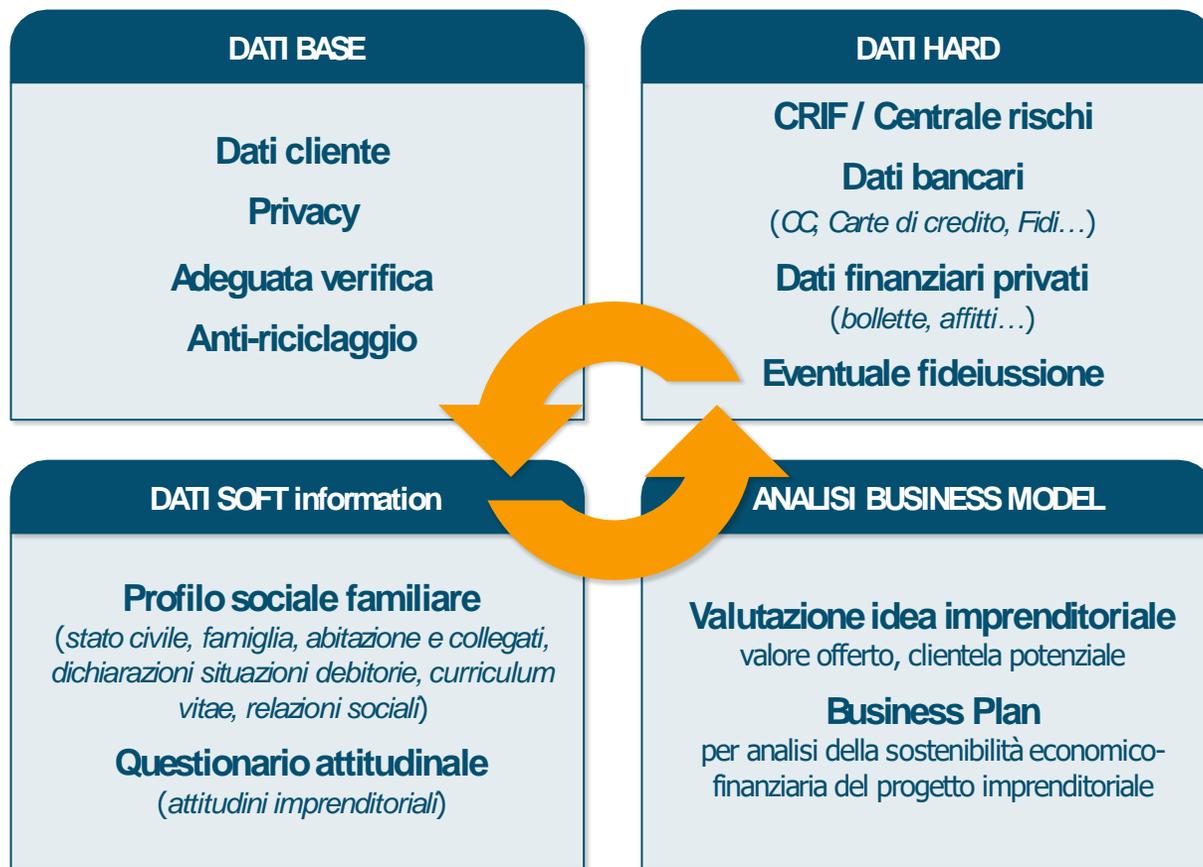
Termina con il parere del D.G.



Fondo Nazionale di Garanzia



PIATTAFORMA PROPRIETARIA



- ❖ Il merito creditizio viene stimato con l'ausilio di un **sistema di scoring proprietario depositato** che utilizza sia dati *hard* che *soft*;
- ❖ La piattaforma è stata sviluppata *in-house* con il supporto di un socio esperto di direzione e sistemi per Banche ed un investimento di circa €70K;

I TUTORS

Chi sono i «*tutors*»

- ❖ Il Tutor, detto anche *Tutor di territorio*, è un professionista esterno che svolge la funzione di originator delle pratiche e accompagna il richiedente nella preparazione della documentazione necessaria (dati finanziari, business plan del progetto, ecc.),

Tipologie

- ❖ Professionisti e loro associazioni (es. associazione nazionale commercialisti);
- ❖ Associazioni artigiane e altre associazioni di categoria;
- ❖ Incubatori di impresa;
- ❖ Reti di franchising;

Vantaggi dei Tutors

- ❖ *Success fee* dell'1% sull'erogato;
- ❖ Ampliamento dei propri servizi e della propria clientela;

Vantaggi dei Richiedenti

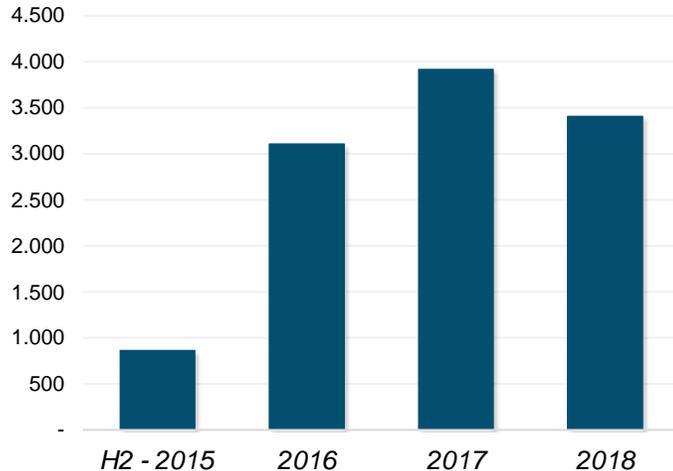
- ❖ Assistenza durante la fase di istruttoria (redazione del business plan, consulenza strategica,...);
- ❖ Monitoraggio *post erogazione*;



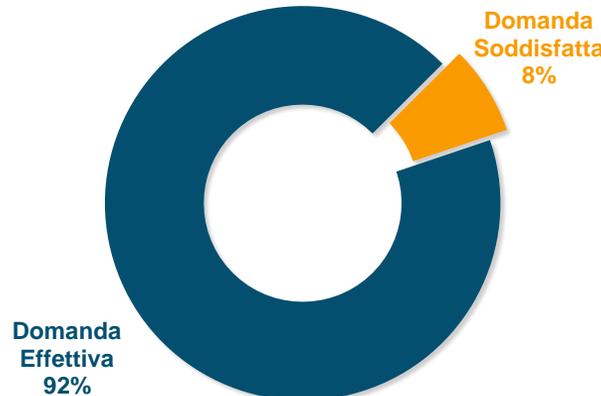
IL MERCATO ITALIANO

- ❖ A fronte di una domanda potenziale di microcredito di 1,5 miliardi di euro all'anno sono erogati appena 80 milioni di euro;
- ❖ **Gli OMC ex art. 111 coprono una percentuale molto piccola, ma sono destinati a crescere:**
 - Approccio diretto e specialistico ai micro finanziamenti;
 - Le banche sono poco interessate e il loro *modus operandi* è inadatto al business;
 - Possibili partnership con le banche che sceglieranno di approcciare questo business indirettamente;

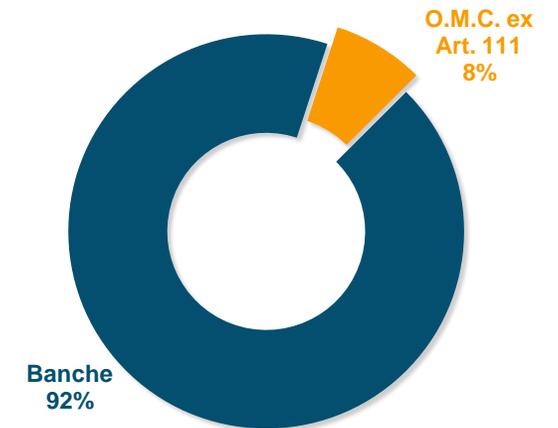
N. Domande Microcrediti Approvate
Fonte: Fondo di Garanzia



Domanda di Microcredito



Quota per Finanziatore



COMPETITORS

- ❖ La concorrenza si sostanzia in **12 operatori**, per lo più poco capitalizzati, alcuni dei quali dedicati prevalentemente al Microcredito sociale

SOCIETÀ	CAPITALE in € migliaia	CITTÀ	DATA ISCRIZIONE	DESCRIZIONE
 MICROCREDITO PER L'ECONOMIA CIVILE E DI COMUNITÀ	250	Messina	03/05/2016	Concorrente marginale
	250	Ascoli Piceno	17/05/2016	Concorrente marginale
 FidiPersona coluiamo a far crescere le idee	380	Ancona	28/06/2016	Ha erogato nel 2017 circa € 1M (capitale proprio)
 MCI MICROCREDITO ITALIANO	2.000	Roma	02/08/2016	In fase di rilancio
 COOPFIN associati a ditta snc	1.000	Cagliari	02/08/2016	Opera solo in Sardegna (solo con cooperative)
 MICROCREDITO DI SOLIDARIETÀ società costituita nel gennaio 2016	250	Siena	02/08/2016	Opera nel sociale ed è emanazione della Fondazione Monte Paschi Siena

SOCIETÀ	CAPITALE in € migliaia	CITTÀ	DATA ISCRIZIONE	DESCRIZIONE
 MAG2 COOPERATIVA FINANZIARIA SOLIDALE	250	Milano	06/12/2016	Opera prevalentemente nel sociale
 MAG6	250	Reggio Emilia	06/12/2016	Opera prevalentemente nel sociale
 MAG Firenze	250	Firenze	06/12/2016	Opera prevalentemente nel sociale
 Mikro Kapital	5.000	Milano	14/02/2017	Emanazione di società russa operante nel microcredito
SOFINA srl	250	Pescara	14/02/2017	Non ancora operativa
 Microcred!t	300	Roma	04/09/2018	Emanazione Confidi locale

VANTAGGIO COMPETITIVO



Altri
O.M.C.

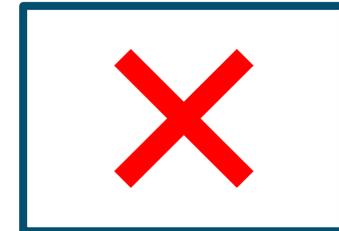
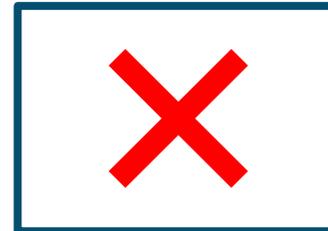
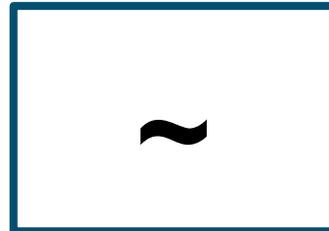
Piattaforma
proprietaria di
credit scoring;



Business Model
leggero di costi
fissi;



Capitale sociale
aperto
all'ingresso di
nuovi soci;



SWOT ANALYSIS

Strengths

- ✓ Sistema di scoring proprietario con copyright
- ✓ Alto tasso di rimborso
- ✓ Prestiti garantiti all'80% dal fondo di garanzia
- ✓ Bassa intensità di concorrenza
- ✓ Esternalità positive

S

W

Weakness

- ✓ Business capital intensive, lo sviluppo dipende dalla capacità di reperire i mezzi finanziari
- ✓ Settore ancora poco conosciuto, occorre vincere la diffidenza degli investitori

Opportunities

- ✓ Nuovi interventi normativi favorevoli
- ✓ Elevata domanda potenziale insoddisfatta
- ✓ Forte accelerazione attesa del settore
- ✓ Diventare la PRIMA BANCA DI MICROCREDITO

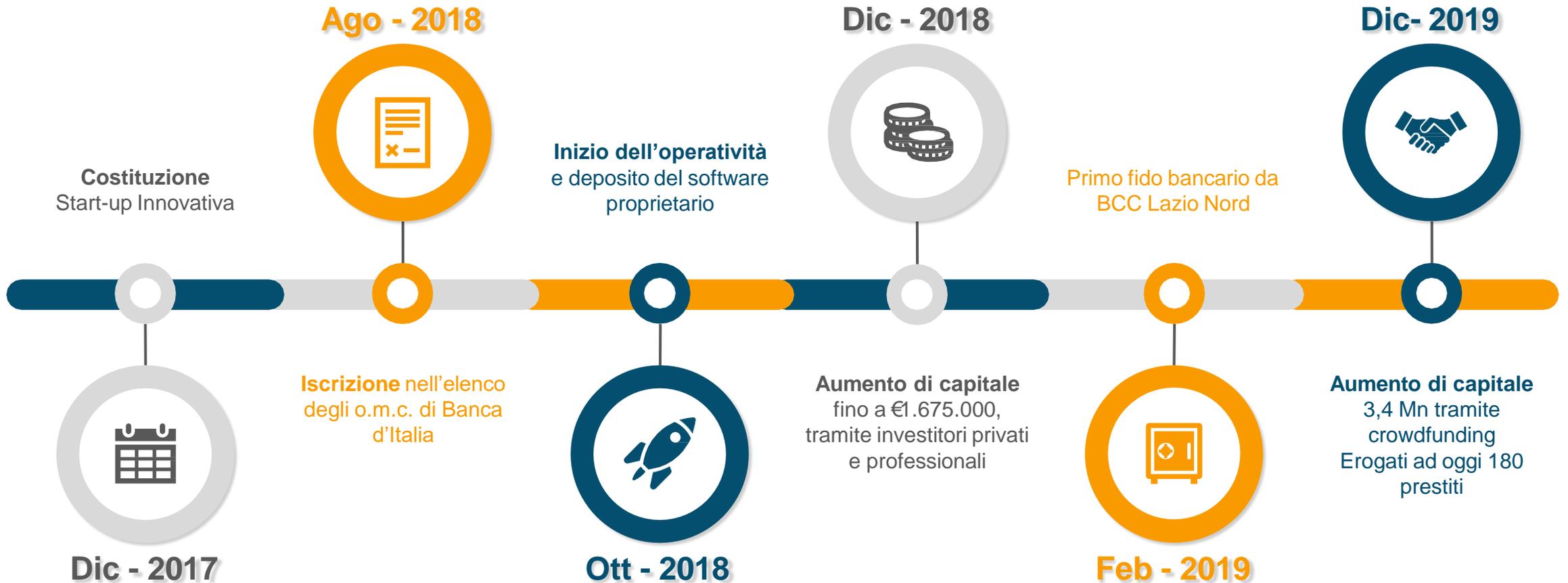
O

T

Threats

- ✓ Rischiosità dei prestiti non ancora assestata e statisticamente validabile
- ✓ Possibile ingresso di un nuovo player dotato di grandi mezzi finanziari che conquisti grossa parte del mercato

DOVE SIAMO ARRIVATI



I SOGGETTI FINANZIATI



Filippo, «Yousell Srls»

- ❖ Servizi innovativi ad alto valore tecnologico, per la gestione e l'organizzazione di eventi. Sviluppo di una attività preesistente tramite creazione di una piattaforma tecnologica e algoritmo proprietario per la promozione, gestione ticket-less, gestione finanziaria, controllo dell'evento

⇒ **Finanziata con 35.000 Euro (erogati i primi 25.000)**



Francesca, «Moonlab»

- ❖ Creazione di oggetti e bijoux in pasta d'argento. Francesca combina la sua esperienza nel settore turistico con la passione per la gioielleria artigianale, mettendo a frutto le competenze acquisite in un corso di 4 anni di lavorazione della pasta d'argento a Londra in una location con forte frequentazione turistica

⇒ **Erogati 20.000 Euro**



Camilla, «Il bistrot della Pasticciona»

- ❖ Apertura di un piccolo ristorante a conduzione familiare sul litorale di Ostia improntato alla produzione di pasta fresca in vari formati e modi di preparazione. Camilla vanta una specifica preparazione nel settore, avendo effettuato uno stage formativo e avendo lavorato come capo e aiuto chef in diversi ristoranti d'Italia

⇒ **Erogati 25.000 Euro**

ROADMAP 2020-2023



Exit strategy

- L'exit principale prevista per gli investitori è la **quotazione su AIM Italia** o altra piattaforma MTF, conformemente al **modello di business adottato dal lead investor Innovative RFK**, che detiene il 27% del capitale.
Innovative- RFK investe esclusivamente in startup e PMI innovative con lo scopo di farle crescere e accompagnarle nel processo di quotazione. Ha già promosso con successo la quotazione all'AIM della partecipata Websolute.
- Non è da escludere l'exit attraverso **l'acquisizione della maggioranza del capitale da parte di una banca o di una finanziaria** di grandi dimensioni.
L'obiettivo di MDI S.p.A. è di acquisire una forte leadership nel settore del microcredito, di fatto un settore nuovo nel panorama finanziario, sviluppando un know how specialistico che ci renda appetibili per una acquisizione remunerativa per gli investitori.

AUCAP E QUOTAZIONE

L'aumento del capitale sociale fino a 7 mln di euro, che è stato deliberato da MDI a luglio 2020, per un importo complessivo di 3,6 mln, fa parte della strategia di raccolta di capitale definito dal **Piano Industriale 2020-2025**. L'aumento di capitale in corso, oltre a sostenere la crescita dell'attività corrente, è prodromico all'incremento dei requisiti patrimoniali necessari per l'implementazione del **Progetto Banca** e della **Quotazione all'AIM**.

Al fine di incentivare i vecchi ed i nuovi soci è prevista una riduzione del sovrapprezzo dal 7% al 5% per chi sottoscrive e versa la propria quota di capitale entro il 31 luglio 2020. Dal 1° agosto il sovrapprezzo sarà del 7%.

AUCAP 2020 3,6 MLN



PRIMA BANCA DI MICROCREDITO

Verificata la fattibilità con Banca d'Italia, MDI ha deciso di trasformare la propria attività nata come azienda Fin-Tech in una vera e propria **Banca on line**, la prima banca di microcredito in Italia. Dal lato impieghi «**BANCA MDI**» svolgerà esclusivamente l'attività di microcredito. Sarà una Banca on line e svolgerà le attività normalmente coperte dalle banche on line, apertura di conti correnti e conti deposito, servizi di pagamento, carte di credito e simili. La compliance e i servizi bancari non tipici dell'attività di microcredito saranno affidati in outsourcing ad entità specializzate.

RACCOLTA

- ❖ Servizi di pagamento
- ❖ Carte di credito
- ❖ Conti correnti
- ❖ Conti deposito, vincolati e non

IMPIEGHI

- ❖ Finanziamenti Microcredito, con garanzia 80% del Fondo Nazionale di Garanzia

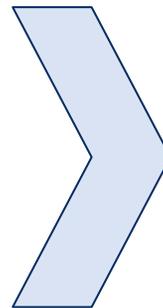
BUSINESS PLAN – IL MODELLO

MODELLO FINANZIARIO

Abbiamo sviluppato un modello finanziario puntuale, basato su prestiti di **€ 25.000** con durata pari a **6 anni**

INPUT

- Numero di pratiche mese (x72mesi)
- Tassi attivi / commissione attiva
- Funding mix e costo dei mezzi finanziari impiegati
- Costi fissi: unica ipotesi basata sul numero di pratiche



OUTPUT

- Conto Economico (5 anni *forecast*)
- ROE Ritorno sui mezzi propri

ASSUMPTIONS BP

Il BP presente ipotizza la traslazione dalla attività ordinaria a quella di banca, nel spazio temporale che va dall'anno 2020 sino all'anno 2025. Il 2020 tiene conto dell'impatto negativo del Covid.

Il modello prende come base i flussi derivanti dall'erogazioni di un prestito medio di 30.000 euro, con ammortamento alla francese a rate costanti, il rimborso in 72 mesi, ad un tasso fisso dell'8,5%. Le commissioni nette sono pari alla differenza tra commissioni attive del 5% e commissioni passive di 1% (a cui sommare l'IVA non recuperabile).

Dal lato raccolta si è utilizzato un tasso medio del 3% fino a tutto il 2022 per il funding bancario. Dal 2023 un tasso medio del 2%, nella fascia alta dei tassi praticati dalle banche on line sui conti deposito vincolati.

Le ipotesi sui costi sono generose e prevedono ampie riserve.

La struttura operativa cresce progressivamente fino al 2023, anno nel quale saranno presenti tutte le figure professionali necessarie per la gestione a regime di una banca, come richiesto da Banca d'Italia.

I risultati sono notevoli, l'utile after tax va da circa 0,07 mln nel primo anno a 7,2 mln nel 2025, ed il ROE arriva al 49%.

Nell'ultima colonna si presenta un esercizio con livello di attività costante a regime, dove grazie al cumulo degli impieghi si raggiungono performance eclatanti, con un utile after tax superiore a 27 mln e un ROE del 185%.

Sono disponibili ulteriori dettagli sul piano, previa firma di un accordo di riservatezza.

BP PROGETTO MDI BANCA

MICROCREDITO DI IMPRESA SPA	2020	2021	2022	2023	2024	2025	A regime
Capitale fine anno	6.000.000	6.000.000	15.000.000	15.000.000	15.000.000	15.000.000	15.000.000
nuovi prestiti/mese	15	53	108	220	350	500	500
Prestiti anno	180	630	1.290	2.640	4.200	6.000	6.000
Nuovi Prestiti (Euro)	5.320.000	18.900.000	38.700.000	79.200.000	126.000.000	180.000.000	180.000.000
Prestiti netti outstanding fine anno (Euro)	7.343.962	24.240.604	57.047.796	122.427.065	220.178.305	348.796.355	593.034.042
CONTO ECONOMICO							
Interessi attivi	289.578	980.772	2.707.969	6.016.186	11.640.792	14.302.889	49.738.128
Interessi passivi (in base a funding mix)	- 56.017	- 390.350	- 1.432.700	- 1.888.866	- 3.038.053	- 5.367.663	- 11.423.098
Margine di interesse	233.562	590.422	1.275.269	4.127.320	8.602.739	8.935.226	38.315.030
Commissioni attive, istruttoria	266.000	945.000	1.935.000	3.960.000	6.300.000	9.000.000	9.000.000
Commissioni passive	- 64.904	- 230.580	- 472.140	- 966.240	- 1.537.200	- 2.196.000	- 2.196.000
Commissioni nette	201.096	714.420	1.462.860	2.993.760	4.762.800	6.804.000	6.804.000
Margine di intermediazione	434.658	1.304.842	2.738.129	7.121.080	13.365.539	15.739.226	45.119.030
Rettifiche/riprese di valore nette per deterioramento di:							
a) crediti	- 53.200	- 189.000	- 387.000	- 792.000	- 1.260.000	- 1.800.000	- 1.800.000
Risultato netto della gestione finanziaria	381.458	1.115.842	2.351.129	6.329.080	12.105.539	13.939.226	43.319.030
Spese amministrative:							
a) spese per il personale	- 115.000	- 260.000	- 425.000	- 1.304.000	- 1.842.500	- 2.145.000	- 2.600.000
b) altre spese amministrative	- 142.800	- 213.000	- 306.000	- 1.242.000	- 1.307.000	- 1.366.000	- 1.800.000
Ammortamenti	- 55.485	- 95.985	- 256.905	- 278.922	- 291.490	- 299.766	- 300.000
Costi operativi	- 313.285	- 568.985	- 987.905	- 2.824.922	- 3.440.990	- 3.810.766	- 4.700.000
Utile (Perdita) della operatività corrente al lordo delle imposte	68.173	546.857	1.363.224	3.504.158	8.664.549	10.128.460	38.619.030
Poste straordinarie							
Imposte sul reddito dell'esercizio dell'operatività corrente	-	- 152.120	- 381.703	- 981.164	- 2.426.074	- 2.835.969	- 10.813.328
Utile (Perdita) d'esercizio	68.173	394.737	981.522	2.522.994	6.238.475	7.292.491	27.805.702
ROE %	1%	7%	7%	17%	42%	49%	185%
Dividendi 75%				736.141	1.892.246	4.678.856	20.854.276

BP PROGETTO MDI BANCA

STATO PATRIMONIALE	2020	2021	2022	2023	2024	2025
ATTIVO						
Cassa e disponibilità liquide	1.762.416	1.062.192	2.555.741	2.219.366	3.250.901	4.044.341
Depositi	200.000	1.500.000	1.500.000	-	-	-
Crediti verso clientela	7.343.962	24.240.604	57.047.796	122.427.065	220.178.305	348.796.355
Immobilizzazioni materiali	3.500	7.580	15.700	22.800	29.000	34.000
Immobilizzazioni immateriali	188.500	293.440	838.500	712.500	575.000	430.000
Attività fiscali	-	-	-	-	-	-
Altre attività	-	-	-	-	-	-
TOTALE ATTIVO	9.498.378	27.103.815	61.957.737	125.381.731	224.033.206	353.304.697
PASSIVO						
Debiti verso banche	3.000.000	10.000.000	24.000.000	10.000.000	10.000.000	10.000.000
Debiti verso clientela	-	-	-	90.000.000	185.000.000	305.000.000
Obbligazioni	360.000	10.360.000	20.000.000	4.000.000	-	-
Passività fiscali	-	-	-	-	-	-
Altre passività	-	-	-	-	-	-
Fondo TFR	8.900	30.600	66.000	175.000	328.000	507.000
Fondi per rischi ed oneri	53.200	242.200	629.200	1.421.200	2.681.200	4.481.200
Ratei e Risconti Passivi	-	-	-	-	-	-
TOTALE PASSIVO	3.422.100	20.632.800	44.695.200	105.596.200	198.009.200	319.988.200
Riserve da sovrapprezzo	216.000	216.000	1.026.000	1.026.000	1.026.000	1.026.000
Riserve						
Capitale	6.000.000	6.000.000	15.000.000	15.000.000	15.000.000	15.000.000
Utili (perdite) portati a nuovo	- 207.895	- 139.722	255.015	1.236.537	3.759.531	9.998.006
Utile (perdita) dell'esercizio	68.173	394.737	981.522	2.522.994	6.238.475	7.292.491
meno dividendi				- 736.141	- 1.892.246	- 4.678.856
PATRIMONIO NETTO	6.076.278	6.471.015	17.262.537	19.785.531	26.024.006	33.316.497
TOTALE PASSIVO E PATRIMONIO NETTO	9.498.378	27.103.815	61.957.737	125.381.731	224.033.206	353.304.697

OPERAZIONE CROWDFUNDING

Gli investimenti in Startup Innovative beneficiano di detrazione fiscale del 50%!³

- ❖ Obiettivo di raccolta: **Minimo** €350.000 - **Massimo** €3.829.776
- ❖ Taglio minimo di investimento: €5.350
- ❖ Valutazione *pre-money*: €3.660.223

³ La Legge 148 del 30/12/2018 (Manovra Finanziaria 2019) ha incrementato, solo per l'anno 2019, l'aliquota delle agevolazioni portandola dal 30% al 40%. L'incremento sarà pienamente efficace previa autorizzazione della Commissione Europea secondo le procedure previste dal Trattato sul funzionamento dell'Unione Europea.

IL TEAM



Massimo Laccisaglia

CEO

Laureato in economia e commercio presso l'Università Bocconi di Milano, con un Master in Business Administration presso la "Graduate School of Business Administration" in The University of Michigan.

Dal 1976 Amministratore Delegato di importanti aziende industriali e di servizi: è stato consulente finanziario presso Allianz Bank S.p.A., in possesso di certificazione europea EFA ed è attualmente Presidente del CDA della Holding Industriale Innovative-RFK S.p.A..



Diego Rizzato

COO

Ha una formazione bancaria con master in "Credit management", proviene da 30 anni di esperienza di banca e finanza dove ha ricoperto vari ruoli fra i quali quello di Direttore Generale di Istituto.

Esperto del Microcredito, della sua regolamentazione, delle sue grandi potenzialità.



Alessandro Diana

RISK MANAGER

Ha 25 anni di esperienza in ambito finanziario e bancario. Ha ricoperto vari ruoli fra i quali quello di Direttore in un Istituto ex art. 106, quello di CFO in una Holding Company e quello di Responsabile dell'Area Finanza Straordinaria in un grande gruppo operante in ambito sanitario a livello nazionale.

E' esperto di Financing, di Banking, di M&A e di Operazione Straordinarie.

IL TEAM



Andrea De Simone

Comitato crediti

Laureato in Economia e commercio presso l'Università degli Studi della Tuscia; Dottore commercialista e revisore contabile, iscritto all'ODCEC di Viterbo al numero 434. È attualmente Amministratore unico della società "Confartigianato Viterbo 2013 S.r.l."; Presidente del consiglio di amministrazione della società "Fidimpresa Viterbo soc. coop."; componente e tesoriere del Rotary club di Viterbo.



Maria Cristina Accogli

Comitato crediti

Dottoressa commercialista, ha conseguito una laurea triennale in Economia e Legislazione per le aziende presso l'università del Salento, e successivamente ha conseguito una laurea magistrale in Management Aziendale presso la medesima università.



Raffaella Garofano

Segreteria Fidi

Laureata magistrale con lode in Economia Aziendale presso UNITUS ha ricevuto una formazione specifica sul microcredito

GOVERNANCE

- ❖ **MDI** nasce dall'esperienza di **soggetti qualificati**, attivi nel business dei Financial Services

Innovative-RFK	Promotrice dell'iniziativa , opera quale società di capitale che investe prevalentemente in Startup e PMI Innovative
Francesco Rosetti	Socio e AD di Double Consulting S.r.l. , società di consulenza direzionale nel settore bancario, parte del gruppo internazionale Expleo
Edit Service Srl	Società collegata alla UIL , con vaste connessioni nel tessuto sociale e territoriale
Confartigianato Viterbo	Contatto importante con il mondo delle associazioni di Confartigianato
Marco Ravaldi	Membro del CDA, CEO di First Data Italy (Fiserv Group)
Massimo Laccisaglia	Amministratore Delegato di Microcredito di Impresa e Presidente di Innovative-RFK
Diego Rizzato	Direttore Generale , con esperienza consolidata nel settore bancario e nel microcredito

PARTNERS

