

MICROCREDITO DI IMPRESA SpA

INVESTOR RELATIONS - novembre 2020



Operatività aziendale fortemente incrementata

La nostra attività è molto incrementata, a partire da giugno, a dispetto del Covid.

Abbiamo erogato cumulativamente al 30 ottobre 214 prestiti, per un ammontare complessivo di 5,6 Mn.

La linea degli impieghi è pari a 4,8 Mn di Euro.

Stiamo procedendo a un ritmo di circa 20 pratiche/mese, che manterremo fino a fine anno.

La domanda di microcredito non si è affatto attenuata. Molte persone con competenze documentate in vari ambiti professionali e fortemente motivate hanno volontà di mettersi in proprio e superano i nostri test di affidabilità. Il microcredito sarà un motore importante della ripresa economica.

Oggi stiamo erogando con garanzia del Fondo estesa al 90%, rispetto all'usuale 80%, grazie a una norma introdotta dal decreto Cura Italia.

Siamo anche in attesa del decreto attuativo, sempre conseguente al decreto Cura Italia, che porterà l'importo massimo erogabile del microcredito a 50.000 Euro (40.000 più una eventuale seconda tranche di 10.000) rispetto agli attuali 35.000 (25.000 più 10.000). Ciò costituirà una opportunità di dedicare una parte delle nostre risorse a operazioni più importanti e più remunerative.



Disponibilità di finanziamenti

Siamo finalmente riusciti ad avere il meritato supporto dal sistema bancario, anche grazie alla nuova normativa, che consente l'accesso di istituti di microcredito al credito bancario con garanzia 80% da parte del Fondo di Garanzia, fino al limite di 5 milioni di Euro di garanzia, pari a 6.250.000 Euro di prestiti garantiti.

Da inizio anno abbiamo attivato rapporti con 5 nuovi istituti di credito e abbiamo provvista sufficiente per una ulteriore crescita nei primi mesi dell'anno.

Inoltre l'EIF, Fondo Europeo Investimenti, ha **deliberato un prestito subordinato di 1,5 Mn** di Euro nei nostri confronti nell'ambito del programma "Capacity Building", che sarà erogato nel mese di febbraio 2020. L'ammissione a questo programma è un onore per la nostra società e avrà impatto positivo sulla nostra immagine e sul nostro rating.



Espansione all'intero territorio nazionale

Stiamo procedendo molto velocemente con il reclutamento e la formazione di nuovi tutors sul territorio, abbiamo contratti con circa 60 tutors.

Siamo presenti in 15 regioni e ci manca praticamente solo il Nord Est per avere una copertura nazionale.

Abbiamo oggi pratiche in valutazione oltre che dal Lazio, dove abbiamo iniziato, da Sicilia, da Lombardia, Piemonte, Emilia Romagna, Puglia, Campania, Umbria, Toscana.



Investimento nei sistemi

Siamo ora una *scale-up*. Siamo quindi molto attenti a recuperi di efficienza e al superamento dei colli di bottiglia organizzativi per poter arrivare alle 45 pratiche mese, che abbiamo definito come target medio per il prossimo anno.

Quale società con **vocazione Fintech** stiamo procedendo a un nuovo giro di investimenti in tecnologia, mirati a rafforzare la nostra piattaforma e a metterci in grado di operare al meglio nel processo delle pratiche.

Obiettivo: sviluppare competenze avanzate e uniche nel settore del microcredito, tali da costituire un vantaggio competitivo durevole.



Aumento di Capitale: raccolti 1,3 M

Come sapete è intenzione della società continuare ad incrementare i mezzi propri. Per questo che abbiamo deliberato un aumento di capitale fino a 7 milioni, con sovrapprezzo tra il 5% e il 7%. Tramite crowdfunding sul portale Opstart sono stati raccolti 1,3 M di Euro, incluso sovrapprezzo. Il capitale sociale è oggi 4.660.000.

L'aumento di capitale è ancora in corso e sottoscrivibile fino al 4 dicembre 2020.

Ricordiamo che la **detrazione fiscale** per investimenti in **startup innovative** è ora pari a **50%**.

Valuteremo inoltre l'opportunità di quotazione all'AIM nel 2021, per generare maggior valore per gli azionisti.



Primo utile raggiunto

Abbiamo raggiunto il break even point nel primo semestre del 2020 e chiuso il terzo trimestre con **64.000 Euro di utile**. Chiuderemo l'anno quindi con un maggiore utile. Il budget 2021 prevede un utile dell'ordine di 300.000 Euro. Riteniamo il settore di grande interesse per la redditività potenziale e per l'impatto positivo sull'economia reale. Il business plan prevede utili fortemente crescenti, con l'aumento degli impieghi e l'incremento delle operazioni mensili e annue.

